

# SUGAR CRM.

Sugar ist eine flexible CRM-Lösung, die einen einheitlichen Blick auf alle kundenspezifischen Unternehmensaktivitäten quer durch die Bereiche Vertrieb, Marketing und Kundendienst liefert.

## **Vorteile und Features.**

SugarCRM bietet Instrumente

- zur Steuerung von Kommunikationskampagnen
- zum Verfolgen von After-Sales Aktivitäten
- zur Überwachung von Kundendienst Anfragen sowie Reporting- und Collaborationsstools.

SugarCRM bietet Führungskräften die Möglichkeit, jederzeit einen aktuellen Stand aller kundenorientierten Unternehmensbereiche zu erhalten.

[Wir zeigen Ihnen die Features und Vorteile von SugarCRM gerne in einer Demo.](#)

---